

Fixer ses prix en vente directe

Comment fixer un prix juste, à la fois pour vous
et pour les consommateurs ?



Jeudi 18 Décembre
9h00 – 17h00
Lieu : Quimper

- Comprendre les motivations des consommateurs lors de l'achat et les paramètres intervenant dans la définition d'un prix de revient.**
- Maîtriser des outils de calcul d'un prix de vente qui permet une rémunération juste du travail.**
- Etre capable de fixer son prix de vente et de l'appliquer**

Les apports théoriques s'appuient sur les données réelles des participants. N'hésitez pas à vous munir des données relatives à votre activité (compte de résultat, données d'activités).

Intervenante :

Sylvie MUNIGLIA,
accompagnatrice de projet de développement
soutenable et formatrice à la gestion d'activité, au sein de
la coopérative d'entrepreneur.e.s Oxalis.

INSCRIPTIONS, RENSEIGNEMENTS :

CIVAM du Finistère : 02 98 81 43 94 civam29@orange.fr
www.civam29.org

La formation est prise en charge par le fonds VIVEA pour les agriculteurs et les porteurs de projet engagés dans la démarche 3P. Il reste à charge des participants la somme de 21 euros.