



# Formation

## ***Préparer une étude de marché adaptée à mon projet***

Reste-t-il de la place pour vendre mes produits en vente directe ?  
Comment identifier la demande sur mon territoire ? Comment réaliser une « étude de marché » pour un projet de vente directe ?



### Programme :

- Connaître les étapes de l'étude de marché, adaptée à mon projet et mon territoire.
- Avoir des clés pour analyser mes débouchés et me repositionner.

**Lundi 27 Avril 2015**

**10h00 – 17h30**

**Lieu : à définir selon les participants**

### **INSCRIPTIONS, RENSEIGNEMENTS :**

**CIVAM du Finistère**

**: 02 98 81 43 94**

[civam29@orange.fr](mailto:civam29@orange.fr)

[www.civam29.org](http://www.civam29.org)

*Prise en charge des frais pédagogiques possible par le fond VIVEA avec une participation stagiaire de 14 euros.*

*Autres financements, nous contacter:*

*02 98 81 43 94 ; [civam29@orange.fr](mailto:civam29@orange.fr)*

